

## **ĐỊNH HƯỚNG NGHỀ NGHIỆP**

Việc định hướng nghề nghiệp là một trong số những mục tiêu mà sinh viên ngành ô tô phải làm từ ban đầu. Khi bắt đầu bước chân vào học ô tô tức là bạn đã tham gia vào ngành ô tô rồi. Vì thế bạn cần phải tìm hiểu và nắm rõ những thông tin về ngành, nghề mà chúng ta đang học. Định hướng cho bản thân một công việc một vị trí mà chúng ta mong muốn đạt được. Vì thế để đi đúng đích thì việc định hướng là rất quan trọng nên các bạn sinh viên đừng quên định hướng cho bản thân mình nhé!



### **Tầm quan trọng của kiến thức chuyên môn ngành ô tô**

Kiến thức chuyên môn cực kỳ cần thiết. Đóng vai trò quan trọng trong quá trình học tập và làm việc của chúng ta. Có nhiều nhóm ngành nghề thường có kiến thức chuyên môn giống nhau như các nhóm ngành kinh tế. Thế nhưng lại có nhiều ngành thì lại có kiến thức chuyên môn đặc thù điển hình như ngành ô tô của chúng ta. Vì thế trong quá trình tham gia học tập ở tại môi trường , cao đẳng chúng ta phải rèn luyện ôn tập. Để nắm vững kiến thức chuyên môn và đúc kết thành những giá trị của bản thân. Đặc biệt hơn nữa so với kiến thức phổ thông mà chúng ta có thể học thông qua cuộc sống. Thì kiến thức chuyên môn đòi hỏi chúng ta phải học tập trao đổi rèn luyện cùng với những chuyên gia và giảng viên trong ngành. Sau quá trình rèn luyện thì chúng ta phải ứng dụng được vào công việc thực tiễn để có sự trải nghiệm thực tế cho môi trường công việc sau này.

Vì thế nếu bạn đang là sinh viên ô tô thì đừng quên rèn luyện và nắm vững kiến thức ô tô các bạn. Để sau khi tốt nghiệp thì những kiến thức chuyên môn ấy sẽ giúp cho quá trình làm việc của bạn đảm bảo hiệu quả. Theo thống kê, những người thành công thường chỉ dựa trên nền tảng 50% là kiến thức chuyên môn, còn lại 50% là những kỹ năng mềm mà họ đã đúc kết được. Không giống với những kỹ năng cứng có thể học được một cách dễ dàng, kỹ năng mềm không có

tính chuyên môn nào phải trao đổi, luyện tập thường xuyên thì mới có thể áp dụng một cách thành thạo. Một người có kỹ năng chuyên môn giỏi là điều kiện cần nhưng để thành công thì kỹ năng mềm lại là điều kiện đủ. Nhìn vào thực tế hiện nay, rất nhiều học sinh/ sinh viên khi ngồi trên ghế nhà trường thì kết quả học tập rất tốt, nhưng đến khi đi làm lại không đạt được thành công như mong muốn.

Vì thế để có một công việc tốt một vị trí tốt trong công việc. Thì đòi hỏi sinh viên phải tự rèn luyện những kỹ năng mềm thành thạo. Và kỹ năng mềm chính là một trong những mục tiêu bạn cần phải đạt được trước khi ra trường.

## LỰA CHỌN VỊ TRÍ NƠI THỰC TẬP

Trong quá trình học suốt 3 năm, các bạn nên xin đi thực tập ở các Garage hơn là vào hãng khoảng 3 – 4 tháng. Mặc dù, có một số Garage có thể trả lương ít hoặc không trả lương cho các bạn nhưng họ sẽ phụ phí cho các bạn một số thứ để trang trải và cũng dạy cho bạn được nhiều điều hay (kinh nghiệm thực tế, va chạm nhiều, tập nhẫn nại,...) mà trong hãng không bao giờ có. Để đến khi ra trường, khi đó ta đã có kinh nghiệm nếu xin vào làm một garage ta sẽ không bị ngỡ, vì đã quen với cách làm việc của Garage.

Nếu xin vào làm được ở hãng thì chắc chắn môi trường làm việc sẽ tốt hơn nhiều.

- Tuy nhiên, công việc ở hãng rất nhàm chán, quay đi quẩn lại chỉ có bảo dưỡng (lúc bắt đầu làm). Bước đầu nếu xin vào hãng ở mảng gầm – động cơ – điện, bạn phải làm kỹ thuật viên bảo dưỡng nhanh trước, sau đó mới có thể đi lên các vị trí khác bằng các bài kiểm tra trình độ. Nhanh nhất là 6 tháng.



**. Người thầy dẫn dắt:**

Bạn muốn học nhanh cần tìm cho mình những người thầy, người này có kinh nghiệm thực tế và có cái tâm muốn truyền đạt cho bạn. May mắn nhận vào một garage chỉ toàn người thầy có tâm, truyền thụ tất cả kinh nghiệm mà họ có, bạn sẽ may mắn thành công.





## **Học ô tô ra trường làm các công việc sau**

*Thứ nhất – Kỹ thuật viên sửa chữa:*

Khi tốt nghiệp, bạn có thể làm các công việc sửa chữa trong đại lý, gara để có kinh nghiệm sửa chữa, khi bạn có đủ kinh nghiệm và đã ký hợp đồng lao động chính thức. Kỹ thuật viên ở đại lý lương thường từ 7-9tr chưa kể lương thưởng

theo doanh số mà đại lý đó thu được, lúc đấy bạn đã không hề phải lo về vấn đề tiền nong mấy nữa rồi.



### *Thứ hai – Cố vấn dịch vụ ô tô:*

Bạn có thể xin làm cố vấn dịch vụ ở đại lý, CVDV là hình ảnh của đại lý mà bạn nên, nên bạn cần phải ăn mặc chỉnh chu, quần dài sơ mi trắng đóng thùng. Những người có đầy đủ 2 yếu tố là kinh nghiệm và có bằng trong ngành ô tô là những ưu tiên tuyển dụng đầu tiên của các đại lý ô tô



### *Thứ ba – Làm sale chuyên về ô tô:*

Để làm sale, bạn cần phải thực sự hiểu sâu về ngành ô tô so với những người làm kinh doanh. Bởi vì khi bạn muốn bán được dòng sản phẩm muốn bán thì bạn cần phải hiểu rõ về nó hơn bất cứ khách hàng nào, để rồi tư vấn, giải thích và đưa ra các lời khuyên hữu ích thì mới tin tưởng và lựa chọn mua dòng sản phẩm của bên bạn. Phải không?





### *Thứ tư .kinh doanh buôn bán phụ kiện ô tô*

Một câu hỏi khiến nhiều người quan tâm hiện nay, đó chính là nghề kinh doanh ô tô có thực sự đã quá muộn hiện nay không. Thực tế, không bao giờ là quá muộn nếu như bạn biết tận dụng những kiến thức bạn đã học được về ngành ô tô mà bạn đã chọn . Từ đó, có thể tạo ra cho mình những cái riêng, những cái giữ được khách hàng mà vẫn đảm bảo chất lượng dịch vụ một cách hoàn hảo.



**CHÚC CÁC BẠN THÀNH CÔNG TRÊN CON ĐƯỜNG MÌNH ĐÃ CHỌN!**